

### 3 Lignes Stratégiques



# Infor CloudSuite

# 15 ans





+4,5 M€ **\*\*\*\*** 





49 clients actifs







### Transformation Digitale des Entreprises



### **Technologies Infor**

• Cloud, Infor OS, Birst, Coleman, IoT, ION...



### Notre Expertise Technique

Solutions Infor, Certifications



### La Dimension Conseil

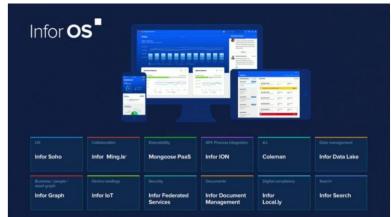
Connaissance métier, formation, créativité



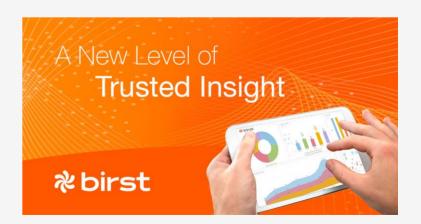


Equipe dédiée aux nouvelles technologies

















### > L'acquisition de talents

Repérer les talents, les convaincre, les recruter et les intégrer dans les équipes déjà en place.

# Le développement et la rétention des talents :

- Développer les compétences et les talents des collaborateurs internes en adéquation avec les besoins futurs de l'entreprise.
- Rendre visible et pousser la mobilité, les promotions et les opportunités internes.



Etes vous satisfait de votre collaboration avec Authentic Group d'une manière générale ?



Objectif 2020



### > Création d'un Groupe de Travail

- 4 à 5 clients volontaires
- Amélioration du service
- Création de nouvelles offres en fonction des besoins des clients

We Need You



## Authentic Rewards Program 2019



#### Plus fort Chiffre d'Affaires

5 premiers clients 2018



### Cooptation

Recrutement nouveaux collaborateurs



### Référencement Client

- Projet CloudSuite Infor
- Projet ERP
- Projet Bl
- Projet Migration M3



















Marketing
Julie Le Strat



Consulting
Fabrice Caumette



Commerce
Olivier Fournaud



Technique & Support David Tollet



Partenariats
Olivier Berthet



Solutions & Avant-Vente Magalie Labur





Administratif
Catherine Delpierre



Inside Sales Sophie Advielle

# Ole RASMUSSEN VP Product Management, Infor



Jean-Lucien MEUNIER
Directeur Commercial, Infor France

